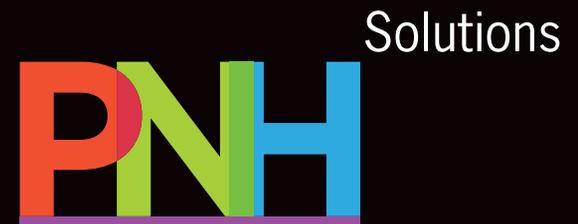


KIOSQUES + SOLUTIONS SUR MESURE



Fabricant d'expériences
de marque

FABRICANT D'EXPÉRIENCES DE MARQUE



Solutions

Nous aidons les marques émergentes et des grandes entreprises à renforcer la relation avec leurs clients par le biais d'expériences de marque d'exception. De la conception jusqu'à l'installation, notre équipe multidisciplinaire vous offre des solutions de marketing personnalisées qui vous permettent de rejoindre votre clientèle et de faire croître la visibilité de votre marque. Établis à Montréal et à Toronto, nous réalisons des projets innovateurs, interactifs et stimulants partout dans le monde.

Que ce soit pour compléter une activation de marque, créer une nouvelle expérience en magasin ou réaliser un nouveau kiosque d'exposition, nous vous aidons à faciliter le rapport avec votre clientèle afin d'améliorer vos résultats commerciaux. Depuis 1989, nous nous engageons à aider les différentes entreprises à se démarquer en créant des expériences de marque authentiques et mémorables, avec des produits marketing faits sur mesure.

De nos produits standards à nos produits entièrement personnalisés, comme nos stands de foire ou nos présentoirs de vente au détail, nous offrons des solutions marketing clé en main pour toutes les occasions et tous les budgets. Grâce à un service à la clientèle attentif, un processus de conception soigné et une fabrication de haute qualité, notre équipe transforme vos idées en solutions marketing qui sont à l'image de votre marque et répondent à toutes vos exigences uniques.

Ensemble, nous fabriquons des expériences de marque puissantes.

Consultation & gestion de projet	Élaboration des idées • Suggestions de produits selon les besoins et le budget • Planification et suivi du projet de A à Z
Design & infographie	Rendu 2D • Rendu et modalisation 3D • Présentations RV/RA • Projections illusionnistes
Recherche & développement	Modification de produits • Conception de produits personnalisés • Analyse des composantes du projet et développement de produits • Analyse du processus et amélioration
Impression	Sublimation de couleurs sur rouleaux allant jusqu'à 126" de large • Impression latex sur rouleau allant jusqu'à 126" de large • Impression UV sur rouleau et matériaux rigides allant jusqu'à 98" de large
Medias Imprimés	Tissus en polyester • PVC standard, rétroéclairé ou en mesh • Matériaux rigides • Vinyles adhésifs permanents ou amovibles • Graphiques au sol intérieurs & extérieurs
Finition	Soudage par air chaud et par radiofréquence • Découpage et mise en forme CNC • Couture • Laminage • Œillets • Bandes de silicones
Menuiserie	Découpage • Forage • Routage CNC • Laminage • Assemblage
Travail du Métal	Découpage • Pliage • Soudure • Perçage • Assemblage
Services sur Place	Études de site • Installations et démantèlement • Réparations • Options de service sur appel
Services d'Expédition	Préparation de commandes • Logistique • Distribution (base unique)
Gestion des actifs des clients	Entreposage • Inspections • Réparations & entretien • Logistique & distribution (base continue)

Solutions



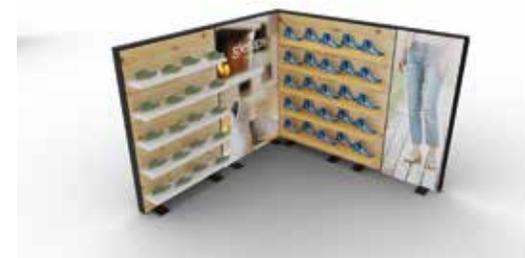


Afin de rehausser la notoriété de leur entreprise, Tin Shack Ltd était à la recherche d'un kiosque d'exposition qu'il voulait utiliser dans six salons professionnels à travers le Canada. Étant donné que la taille des kiosques devait changer d'un événement à l'autre, ce dernier était à la recherche d'un présentoir versatile qui pouvait se rétrécir et s'élargir au besoin.

À cet effet, PNH Solutions a suggéré une structure modulaire où l'on retrouve trois parties autonomes. Ces parties peuvent

être utilisées séparément ou ensemble, permettant deux configurations différentes : 10' x 10' et 10' x 20'. Chacune des parties est munie d'une Boîte Lumineuse SEG à double face où l'on retrouve une image publicitaire des marques de chaussures vendus par Tin Shack. Elles sont également munies d'étagères, de supports personnalisés et de piquets en cuivre qui ont permis d'exposer les chaussures lors de l'événement. Le tout a été renforcé par des tubes en aluminium permettant de solidifier les présentoirs et ainsi prolonger leur durée de vie. Une fois finalisé, PNH Solutions a coordonné la mise en place avec son équipe d'installateurs et ses partenaires locaux.

En utilisant une bonne approche dans le développement du design et dans la sélection des matériaux, PNH Solutions a pu compléter un kiosque d'exposition où Tin Shack a pu bénéficier d'une flexibilité d'utilisation, c'est-à-dire, de deux configurations différentes, soit 10' x 10' et 10' x 20'. Grâce à sa structure modulaire, PNH Solutions a pu aider Tin Shack à réduire les coûts d'expédition et d'entreposage puisque toutes les composantes de celle-ci pouvaient rentrer dans deux caisses d'expédition. De plus, l'utilisation de Boîtes Lumineuses SEG à double face sur les trois pièces indépendantes a permis à Tin Shack de remplacer facilement les graphiques, autant d'un côté que de l'autre, sans avoir à remplacer la quincaillerie.



TOYOTA



Afin de promouvoir sa gamme de véhicules hybrides, Toyota recherchait un kiosque d'exposition futuriste et attrayant de 10' x 20'.

Suite à différentes propositions, Toyota a opté pour une conception modulaire avec une forme asymétrique. Faits de Cadres en Tissu SEG, les murs, les colonnes et les poutres étaient recouverts de tissu tendu imprimé, tant à l'intérieur qu'à l'extérieur. Pour ajouter une touche moderne, PNH Solutions a

inclus des bandes de DELSs entre les couches de chaque faisceau et de chaque colonne, ainsi qu'un écran de télévision sur l'un des trois murs avec une vidéo expliquant sa technologie. Une fois que le kiosque était construit et que les visuels étaient imprimés, PNH Solutions a coordonné l'expédition, l'installation et le démantèlement avec sa propre équipe pour les deux événements.

Malgré son court délai de production, PNH Solutions a complété le kiosque d'exposition à temps et à l'entière satisfaction du client. Grâce à son design innovant, PNH Solutions a aidé Toyota à créer une expérience de marque puissante, où elle a pu s'engager auprès de son public, promouvoir ses nouveaux véhicules électriques et se positionner comme une entreprise visionnaire, axée sur l'innovation. Au-delà de l'esthétique, le kiosque d'exposition était également fonctionnel et polyvalent. Alors que son cadre modulaire permettait à Toyota de l'expédier et de l'entreposer plus efficacement dans deux caisses en bois, ses Cadres en Tissu SEG offraient au manufacturier automobile la flexibilité de remplacer facilement ses visuels pour d'autres salons professionnels dans le futur.

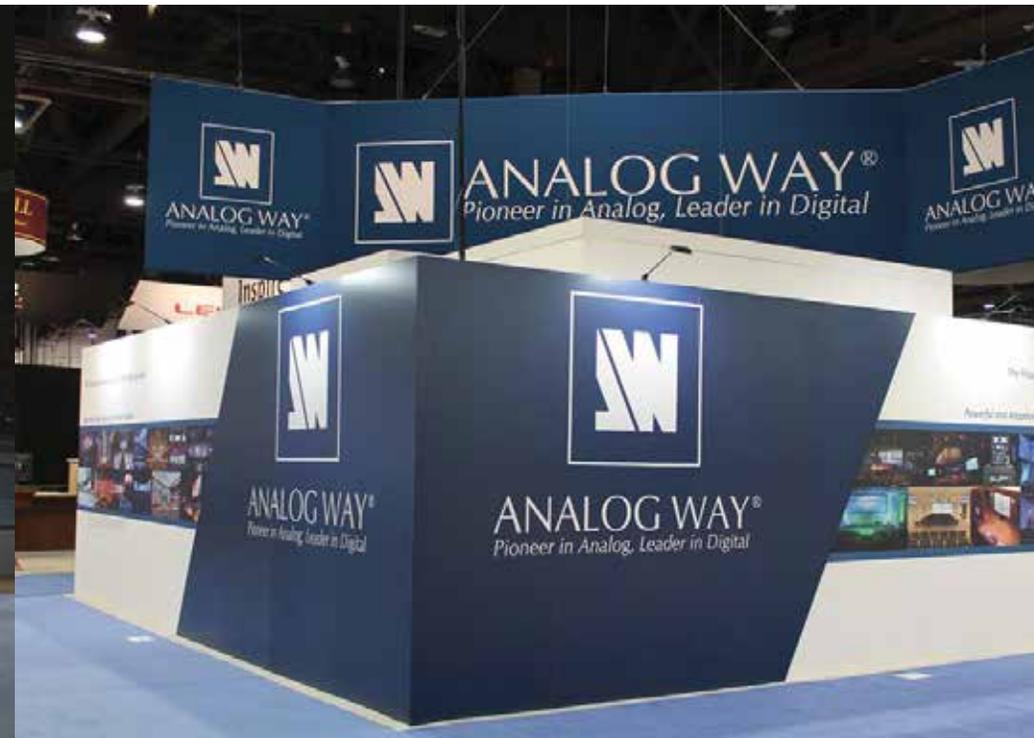
ANALOG WAY

Afin d'accroître sa visibilité à la conférence InfoComm 2016, Analog Way voulait ajouter une structure suspendue au-dessus de son kiosque d'exposition de 20' x 20'.

À cet effet, PNH Solutions a été mandaté pour imprimer des panneaux de tissus tendus de 24' de large par 8' de haut sur chacun des côtés de la structure modulaire. Grâce à leurs bandes en silicone, les panneaux en

tissu ont pu glisser dans la rainure de la structure, aussi facilement que rapidement, et demeurer en place sans plis ni froissures.

Avec leur logo et leurs couleurs emblématiques imprimés sur les deux côtés de la structure suspendue, PNH Solutions a pu aider Analog Way à se démarquer davantage durant son événement.



MAXAM TIRE

Maxam Tire recherchait un kiosque d'exposition moderne de 20' x 20' pour promouvoir sa marque et ses nouveaux produits. De plus, Maxam Tire souhaitait être en mesure d'utiliser son kiosque pour une deuxième exposition où il serait, cette fois-ci, soumis à une restriction de hauteur.

Suite à différentes propositions Maxam Tire a opté pour un concept à aire ouverte, avec un mur de fond principal modulaire, un auvent et des arches. Faits de boîtes lumineuses SEG, ces derniers ont ensuite été recouverts d'un tissu tendu imprimé. En 2018, Maxam Tire a utilisé la hauteur totale du mur de fond (16' H) alors qu'en 2019, il n'a utilisé qu'une partie (8' H) où l'on pouvait voir un nouveau visuel. Lors de ces deux années, PNH Solutions a aidé Maxam Tire à optimiser davantage son espace en offrant d'autres solutions marketing sur mesure incluant : des présentoirs à pneus, des lettres découpées en 3D, un comptoir rond, des graphiques au sol et une présentation vidéo en boucle. Pour chacun des événements, PNH Solutions a coordonné l'expédition, l'installation et

le démantèlement. Entre les deux événements, PNH Solutions s'est également occupé de l'entreposage.

En 2018, en raison d'un changement d'emplacement de dernière minute, PNH Solutions a dû retirer certains éléments suspendus de sa conception. Un Halo Fabmédia a été retiré et quelques-uns de ses autres produits ont dû être renforcés dont l'auvent et les arches, car ils allaient être soutenus de manière différente au plafond.

Malgré ces défis, PNH Solutions a réalisé un kiosque d'exposition innovateur et polyvalent avec deux hauteurs différentes que Maxam Tire a pu utiliser en 2018 et 2019. Avec un design qui encourageait la circulation piétonnière à l'intérieur, les invités ont pu marcher au travers du kiosque. De cette manière, ils ont pu voir les produits Maxam Tire de près, regarder sa vidéo de présentation et interagir avec son personnel. Grâce à cet engagement sur deux années, Maxam Tire a pu promouvoir efficacement sa marque et ses derniers produits auprès de son public cible.



FOCUS HOME INTERACTIVE



Afin de promouvoir leur dernier jeu vidéo à l'Electronic Entertainment Expo 2017, Focus Home Interactive voulait attirer l'attention du public dans son espace où ceux-ci pouvaient essayer leur nouveau jeu vidéo.

À cette fin, PNH Solutions a imprimé des panneaux de tissu tendu de différentes grandeurs allant jusqu'à 64' de haut et 18' de large. Ces panneaux de tissu ont été installés sur une structure modulaire et autoportante en bois. Comme certains des panneaux en tissu étaient soudés ensemble, PNH Solutions devait s'assurer

que les visuels allaient s'aligner parfaitement. La finition composée de bandes en silicone a permis aux panneaux en tissu de glisser dans la rainure de la structure et ainsi rester en place pour toute la durée de l'événement.

Malgré des contraintes de temps et des difficultés techniques liées à la forme et à la grandeur de la structure, PNH Solutions a réussi à compléter le projet à temps, et ce, à l'entière satisfaction du client.

MICANAN

Pour leur kiosque d'exposition de 30' x 30', Micanan voulait créer un grand espace ouvert pour y rencontrer ses anciens, présents et futurs clients et ainsi faire la promotion de leurs produits et services.

Afin de maximiser l'espace, PNH Solutions a suggéré un mur de media en forme de L dans le but de longer l'espace désigné. PNH Solutions a également recommandé une structure suspendue ('Halo Fabgraphique') pour permettre

aux clients de voir le kiosque facilement et rapidement, même de loin. Fait de pièces modulaires en aluminium, le mur de media en forme de L et la structure suspendue ont été recouvert de tissu tendu imprimé par un procédé de sublimation de couleurs.

Le résultat final fût un succès – PNH Solutions a pu compléter un kiosque attrayant et spacieux à la satisfaction entière de Micanan.



HOT WHEELS



Afin de souligner le 50e anniversaire de Hot Wheels, le fabricant de jouets voulait créer un kiosque unique et interactif pour leur présence au Salon de l'auto de Toronto.

Pour l'occasion, PNH Solutions a eu la chance de construire, imprimer et installer la pièce principale de leur exposition mesurant 32' L x 3' H x 8' D. Le tout était accompagné d'une arche de (12' de large x 9' de haut) et 6 voies pour des voitures Hot Wheels de taille réelle (10' W x 18' H).

Alors que la pièce principale était faite en bois et recouverte de tissu tendu, l'arche était faite en aluminium et recouverte de tissu tendu. Les pistes de course, quant à eux, étaient recouvertes de graphismes de plancher ('ShowFloor') et de panneaux rigides éclairés avec des DELs. Au de-là de ces produits entièrement personnalisés, PNH Solutions a aussi fourni quelques produits standards dont des supports de bannières (Support à Bannière Harmonie) et des murs de media ('Mur de Média Pop-Up').

En créant un environnement à l'image de marque de Hot Wheels, avec des solutions de marketing personnalisés, PNH Solutions a pu contribuer à attirer le public à leur présentoir et créer une expérience de marque interactive.



L'IMPACT DE MONTRÉAL

Solutions

PNH

Afin de promouvoir l'initiative eSports de l'Impact de Montréal, le club MLS était à la recherche d'un conteneur d'expédition à son image, avec deux aires de jeux différentes, qu'il pourrait utiliser dans ses jeux à domicile, sur les campus universitaires et à des événements spéciaux. Avec deux aires de jeux différentes, l'Impact de Montréal voulait créer une zone eSport, où les partisans pourraient jouer contre l'un des meilleurs joueurs de l'équipe, Lyes Ould-Ramoul (LyesMTL) ou entre eux.

PNH Solutions a recouvert les murs intérieurs et extérieurs du conteneur d'expédition d'une variété de visuels imprimé sur du tissu, du vinyle autocollant et des matériaux rigides. Pour l'aire de jeux principale, PNH Solutions a conçu et a construit deux comptoirs pour avoir une station de jeux dos à dos. Ensuite, pour créer le deuxième aire de jeux, PNH Solutions a isolé une partie de l'aire principale et y a ajouté une autre console de jeux et un moniteur de télévision. Afin de promouvoir davantage l'espace eSports, PNH Solutions a ajouté, à la demande du client, deux moniteurs de télévision au mur extérieur du conteneur d'expédition. Finalement, pour faciliter l'entrée dans l'espace eSports et pour le rendre accessible aux personnes en fauteuil roulant, PNH Solutions a construit une rampe en bois.



En tant que conteneur d'expédition à l'image de l'Impact de Montréal, comportant deux stations de jeu distinctes, PNH Solutions a été en mesure de compléter une solution de marketing mobile, expérientielle et accessible pour promouvoir leur nouveau jeu. Comme tous les éléments pouvaient rentrer dans le conteneur d'expédition modifié, l'Impact de Montréal a pu le transporter facilement d'un endroit à l'autre et l'installer simplement, en ouvrant les portes et en installant les écrans de télévision. Avec un boîtier productif personnalisé autour de chaque moniteur de télévision, l'Impact de Montréal sera en mesure d'utiliser son contenant d'expédition de marque pour les activations intérieures et extérieures, sans avoir à craindre que ses moniteurs soient endommagés.

ACTIVATIONS

EMPORIO ARMANI



Dans le cadre de leur campagne pour le nouveau parfum *Stronger than You*, Emporio Armani voulait faire l'activation de leur marque afin d'interagir directement avec le public et ainsi faire la promotion de leur nouveau produit.

Pour l'événement, PNH Solutions a eu l'opportunité de modifier un mur de média extérieur de 12' de large et 10' de haut (Mur de Media Fabmédia Extérieur). Afin de créer un effet 3D, PNH Solutions a inclus une partie d'un réel taxi à l'intérieur du mur du fond. Pour ce faire, PNH a dû modifier le mur de fond ainsi que le support de bannière en conséquence. Comme le produit devait être utilisé à l'extérieur, PNH Solutions a imprimé le visuel sur un tissu occultant pour éviter que la lumière passe au travers et affecte sa qualité.

PNH Solutions a complété le mur de média à temps, à l'entière satisfaction du client. Avec une solution marketing hors de l'ordinaire, PNH Solutions a su aider Emporio Armani à faire connaître son activation de marque au public et contribuer à une expérience de marque mémorable.



CINEPLEX

Afin de promouvoir la sortie du film « Rampage » dans les cinémas Cineplex, celui-ci cherchait des solutions marketing amusantes et originales pour 4 différentes locations à travers l'Ontario.

À cet effet, PNH Solutions a été mandaté pour concevoir, bâtir et imprimer des collations plus grandes que nature: un sac de maïs soufflés de 12' de haut, une boisson gazeuse de 10' de haut, du maïs soufflés de la taille de ballons de basketball et une paille géante.

PNH Solutions a su réaliser ce projet en respectant toutes les attentes de Cineplex. Malgré leurs tailles surdimensionnées, les pièces modulaires étaient légères ce qui a permis à Cineplex de les déplacer d'un endroit à l'autre et de les installer facilement.





Afin de promouvoir ses nouveaux véhicules électriques, Hyundai cherchait des quais d'exposition à plusieurs niveaux qui allaient être exposés au Festival International de Jazz de Montréal de 2018 et 2019.

En 2018, PNH Solutions a imprimé des bannières en tissu et des adhésifs de plancher pour trois quais d'observation. En 2019, PNH Solutions a construit les piliers en treillis et a imprimé tous les éléments visuels pour deux quais d'observation. Pour la deuxième année, PNH Solutions a également fourni du lettrage 3D pour un des quais et du lettrage éclairé avec des DEL ainsi qu'un mur arrière en buis pour l'autre.

Comme les produits allaient être utilisés à l'extérieur, dans des endroits achalandés près de la Place des Spectacles, PNH Solutions devait s'assurer que les produits resteraient en place pour toute la durée de l'événement tout en respectant les exigences de sécurité nécessaires. De plus,

comme les visuels s'étendaient souvent sur de nombreuses bannières en tissu et des graphiques au sol, PNH Solutions devait s'assurer qu'ils étaient parfaitement alignés les uns avec les autres.

Étant donné qu'il y a eu des changements de dernière minute quant à la disposition des quais d'exposition, notamment au placement des piliers en treillis, PNH Solutions a dû réajuster ses gabarits en préresse et réimprimer certaines bannières dans un délai particulièrement court. Une fois terminé, PNH Solutions a coordonné l'installation et le démantèlement avant et après l'événement.

Malgré ces défis, PNH Solutions a complété le projet en respectant les délais tout en répondant aux différentes exigences de Hyundai. En créant une activation de marque unique PNH Solutions a aidé Hyundai à attirer des visiteurs qui ont pu voir ses nouveaux véhicules et en apprendre davantage sur ses produits.



PARTICIPACTION

Pour le 150e anniversaire de la confédération du Canada, ParticipACTION a sélectionné 150 activités qui définissent la culture canadienne. Pour le lancement du projet au Nathan Phillips Square, l'organisation à but non lucratif, qui fait la promotion d'un mode de vie sain et actif, voulait créer un environnement interactif où le public pouvait essayer quelques-unes des activités de son programme.

Selon le concept original de ParticipACTION, PNH Solutions a produit un terrain de jeu ayant la forme du nombre 150. Faite avec des pièces en aluminium, la structure modulaire était recouverte de tissu tendu et reposait sur un graphique au sol ('Showfloor').

Avec les couleurs distinctives de ParticipACTION, orange et mauve, et des démarcations au sol pour différentes activités, incluant le curling et la course en fauteuil roulant, PNH Solutions a créé un espace attrayant à l'image de ParticipACTION. Ce projet a permis à l'organisation de promouvoir ses activités de manière originale tout en interagissant avec le public.



Afin de promouvoir une nouvelle offre d'une durée limitée, la Banque TD a procédé à une activation de marque dans un centre commercial populaire où elle a pu interagir directement avec le public et l'informer de ses produits et services.

Pour ce faire, PNH Solutions a modifié une toile de fond ('Mur de Média Pop-up') pour y inclure des supports TV et des téléviseurs à écran plat et ainsi fournir plus d'informations à ses potentiels clients. Les produits ont ensuite été recouverts d'un tissu tendu imprimé comprenant la marque, les couleurs et le logo de l'entreprise. PNH Solutions a également fourni des produits standards tels que des bannières rétractables ('Wing Retractable Banner Stand') et des graphiques imprimés ('ShowFloor') pour créer un environnement de marque entièrement personnalisé.

Étant des produits marketing clé en main, ils étaient tous prêts à être utilisés par le biais d'un processus d'installation rapide et simple, y compris les toiles de fond modifiées.



VISA



Pour le festival international du film de Toronto 2015, 2016 et 2017, Visa cherchait à promouvoir davantage ses produits et services avec un boîtier d'affichage numérique extérieur unique. Bien que Visa affichait déjà les avantages qu'il offrait à ses clients sur un écran numérique, l'entreprise voulait optimiser l'espace qui l'entourait. Pour ce faire, il voulait entourer la structure qui la supportait avec son nom et ses couleurs.

À cet effet, PNH Solutions a construit une structure modulaire en bois puis l'a recouverte de panneaux en tissu imprimé. Une fois sur place, PNH Solutions a

assemblé la structure avant l'événement et l'a démontée une fois l'événement terminé. Grâce au velcro cousu au tissu et la structure de bois, les panneaux de tissu imprimé ont pu rester intacts pendant toute la durée de l'événement.

En créant un espace publicitaire attractif autour de l'écran numérique, Solutions PNH a permis à Visa de se démarquer encore plus lors de l'événement.

AUTRES SOLUTIONS SUR MESURE

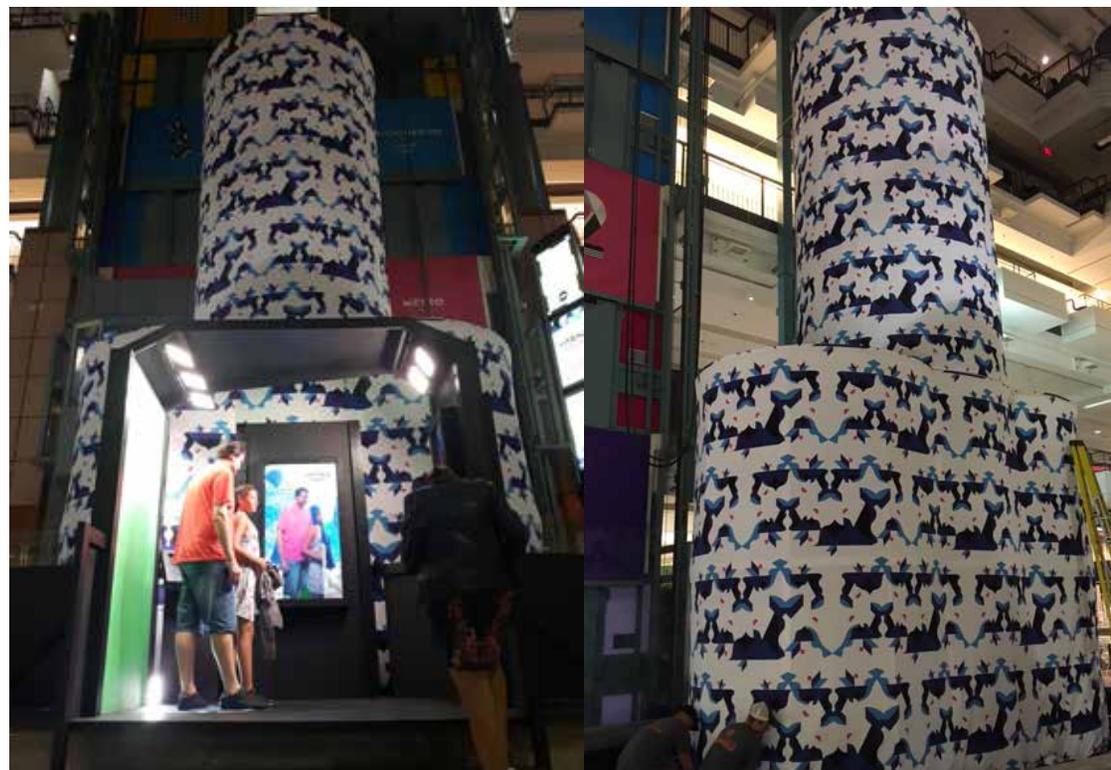
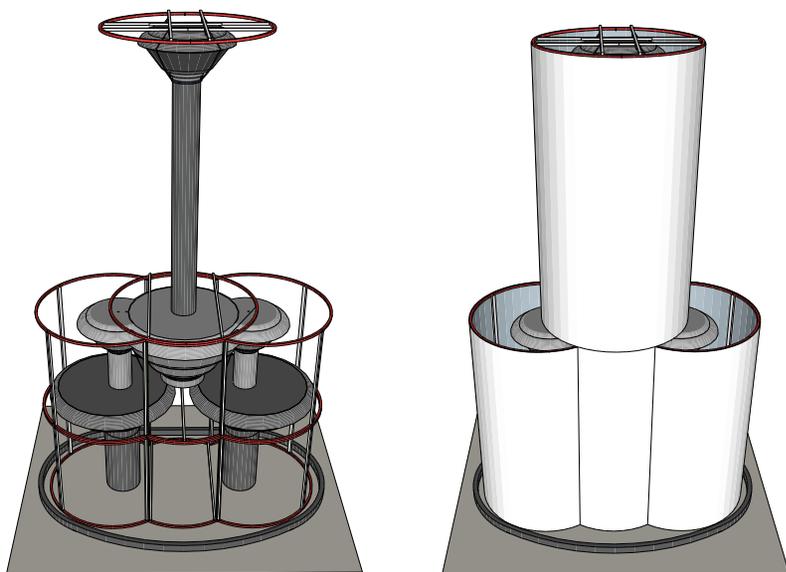
VITRINE SUR MTL

Pour célébrer le 375e anniversaire de Montréal, Place Montréal Trust a voulu transformer sa fontaine d'eau en un point de rencontre entièrement personnalisé pour une expérience virtuelle, appelée « Vitrine sur MTL ». En se tenant devant des écrans interactifs, le public pouvait se prendre en photo devant leurs lieux emblématiques préférés dans la ville et les partager sur les médias sociaux pour courir la chance de gagner une variété de prix.

PNH Solutions a d'abord conçu et construit un cadre modulaire autoportant en aluminium, mesurant 30' de haut, pour contourner une série de fontaines à plusieurs niveaux, puis a imprimé des panneaux en tissu tendu, mesurant jusqu'à 30' de large x 20' de haut. Une fois terminé, PNH Solutions était responsable de coordonner le processus d'installation.

Bien que PNH Solutions ait rencontré quelques difficultés à concevoir le cadre modulaire en raison de sa forme irrégulière, le principal défi consistait à coordonner l'installation. En effet, il nous était impossible d'utiliser des échafaudages ou un ascenseur motorisé. PNH Solutions a dû trouver une façon innovatrice de l'installer, dans l'espace restreint du centre commercial.

Malgré ces défis, PNH Solutions a su compléter le projet à temps et à l'entière satisfaction du client. En créant un point central visible tout au long des cinq étages du centre commercial, PNH Solutions a réussi à attirer les gens vers l'activité.



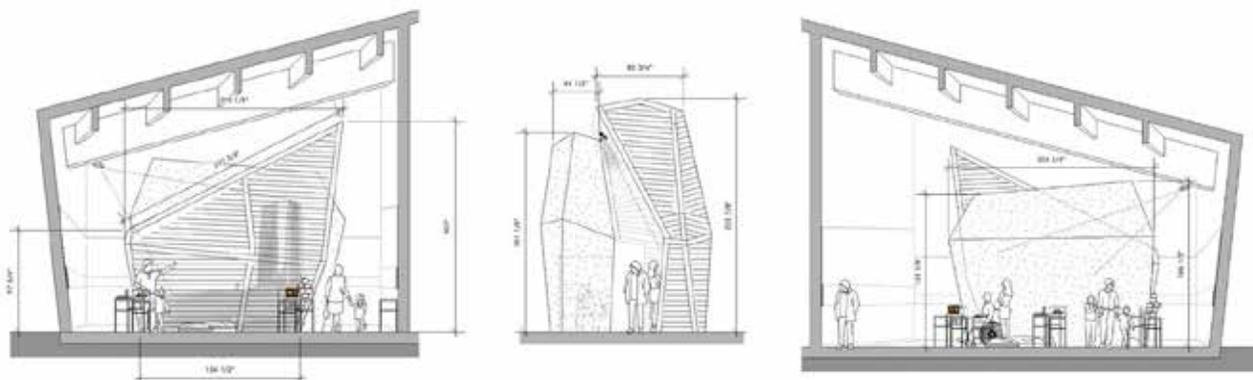
DE VIMY À JUNO : MÉMOIRES DES CANADIENS EN FRANCE

Afin de commémorer la contribution des soldats canadiens durant les deux guerres mondiales, PNH Solutions a réalisé l'élément scénographique central de l'exposition temporaire « De Vimy à Juno : Mémoires des Canadiens en France » au Centre Juno Beach, à Courseulles-sur-Mer, en France.

PNH Solutions a été mandaté pour développer la conception structurale et le procédé de fabrication ainsi que pour gérer la production de cet élément scénographique. Comme celui-ci devait être expédié à l'étranger par conteneur maritime, PNH Solutions a amélioré le concept original pour le rendre plus compact et faciliter l'installation. Faite de profilés carrés en aluminium et recouverte de tissu tendu imprimé par sublimation, la pièce de 16 pieds de long x 16 pieds de haut x 8 pieds de large a été fabriquée, imprimée, préassemblée puis démontée et emballée à notre entrepôt à Montréal.

Étant une structure modulaire, PNH Solutions devait s'assurer que les mesures de chacun des profilés en aluminium et de chacun des panneaux de tissu tendus étaient exactes. De plus, comme la structure devait être montée dans un espace volumétrique complexe et s'insérer dans un enchevêtrement de poutres, PNH Solutions a réalisé un dessin en 3D de la pièce et de la salle d'exposition. Ce dessin 3D a permis de s'assurer qu'elle pouvait s'insérer facilement dans l'espace désigné.

Grâce à la conception, au choix des matériaux, à la qualité de fabrication et à l'attention portée aux détails durant toutes les étapes de la production, la PNH Solutions a terminé l'élément scénique principal de l'exposition à temps pour l'ouverture officielle et à la satisfaction entière du client. Une fois arrivée en France, la structure a été déballée et installée facilement et rapidement. Par sa forme complexe et originale, la pièce a joué un rôle important pour informer le public sur le rôle des soldats canadiens durant les deux guerres mondiales et d'honorer leur mémoire en France.



AUTRES SOLUTIONS SUR MESURE



pnh.ca

Fabricant d'expériences
de marque

MONTRÉAL

Siège Social

Ventes et Production

1985 boulevard Hymus
Dorval, Québec
Canada H9P 1J8

info@pnh.ca

Tél.: 514-683-3279

Fax: 514-683-5820

TORONTO

Ventes et Production

380 Avenue Millway
Concord, Ontario
Canada L4K 3V8

info@pnh.ca

Tél.: 905-238-5552

Fax: 905-238-7663

INTERNATIONAL

Ventes Office

info@pnh.ca

Tél.: 1-888-808-3279